



BIURO FINANSÓW

Warszawa, dnia 19..06.2018r.

CBA/F-WZP/1497/2018

### Do uczestników postępowania

dot. postępowania prowadzonego w trybie przetargu nieograniczonego w celu zawarcia umowy ramowej na zakup urządzeń wielofunkcyjnych A3-A5 i drukarek laserowych kolorowych A4-A5, nr sprawy 28/>PU/2018/EMi

Zgodnie z art. 38 ust. 2 ustawy z dnia 29 stycznia 2004 Prawo zamówień publicznych (t.j. Dz. U. z 2017 r. poz. 1579 z późn.zm.), w załączeniu przekazuję treść pytań wraz z odpowiedziami.

#### Pytanie 13

Z iloma dostawcami Zamawiający planuje zawrzeć umowę ramową, czy ilość ta jest ograniczona?

#### Odpowiedź

Zamawiający w ogłoszeniu o zamówieniu sekcja IV pkt. 1.3. określił, szacowaną maksymalną liczbę uczestników w ilości 5 Wykonawców.

#### Pytanie 14

Czy Zamawiający przewiduje jakiegokolwiek inne warunki podpisania umowy ramowej niżeli spełnianie parametrów specyfikacji?

#### Odpowiedź

Wykonawca musi również wykazać, że niepodlega wykluczeniu oraz spełnia warunki udziału w postępowaniu określone w SIWZ rozdział VI pkt. 2c.

#### Pytanie 15

W Kryteriach oceny oferty Zamawiający pisze:

Dla zadania 1:

Lp.	Nazwa kryterium	Waga w %	Sposób oceny
1.	Cena oferty (C)	60	zgodnie ze wzorem
2.	Okres gwarancji (G)	20	zgodnie ze wzorem
3.	Ilość kompletów tonerów (T)	20	zgodnie z opisem

Dla zadania 2:

Lp.	Nazwa kryterium	Waga w %	Sposób oceny
1.	Cena oferty (C)	60	zgodnie ze wzorem
2.	Okres gwarancji (G)	40	zgodnie ze wzorem

A następnie dla zamówień szczegółowych:

Lp.	Nazwa kryterium	Waga w %	Sposób oceny
1.	Cena oferty (C)	100	zgodnie ze wzorem

Prosimy o wyjaśnienie, w jaki sposób Zamawiający będzie wybierał najkorzystniejszą ofertę dla zamówień szczegółowych jeśli już teraz przytacza kryterium oceny które różni się od kryterium oceny w postępowaniu o zawarcie umowy ramowej. Jeśli oferent w swojej ofercie w postępowaniu o udzielenie zamówienia ramowego zaoferuje 10 kompletów tonerów w zadaniu 1, a następnie po podpisaniu umowy ramowej otrzyma zapytanie szczegółowe, w którym będzie musiał zaoferować taki sam „pakiet” (urządzenie + 10 kompletów tonerów), jego oferta na pewno będzie droższa od oferenta który w postępowaniu o zawarcie umowy ramowej zaoferował urządzenie z trzema kompletami tonerów. Podczas zapytania szczegółowego w którym kryterium oceny jest w 100% cena, oferent który zdobył większą ilość punktów (oferując większą ilość tonerów) w postępowaniu przegra z oferentem który w postępowaniu zdobył mniej punktów (zaoferował mniejszą ilość tonerów) ponieważ jego cena będzie znacząco wyższa.

Czy zamawiający bierze pod uwagę możliwość zmniejszenia ilości oferowanych tonerów podczas zapytania szczegółowego lub zmianę kryterium w zamówieniach szczegółowych na identyczną jak w postępowaniu.

#### **Odpowiedź**

Zamawiający odpowiadając na powyższe pytania, zgodnie z art. 38 ust. 4 ustawy Pzp, dokonuje modyfikacji zapisów SIWZ w następującym zakresie:

#### **Modyfikacja 5**

W SIWZ rozdział XIV w pkt. 2) Kryteria i sposób oceny ofert szczegółowych w celu podpisania umowy wykonawczej z Wykonawcą, z którym zawarł umowę ramową, otrzymuje brzmienie:

Oceniane kryterium i jego znaczenie:

#### **Zadanie nr 1**

Lp.	Nazwa kryterium	Waga w %	Sposób oceny
1.	Cena oferty (C)	80	zgodnie ze wzorem
2	Ilość kompletów tonerów (T)	20	zgodnie z opisem

### Sposób obliczenia punktów w odniesieniu do danego kryterium

a) Kryterium **Cena ofertowa** (maksymalnie Wykonawca może otrzymać 80 pkt.):

$$C = (\text{cena ofertowa minimalna} / \text{cena ofertowa badana}) \times \text{waga kryterium (80)}$$

a) Kryterium **ilość kompletów tonerów**

#### Uwaga:

Wykonawca w Formularzu Ofertowym zobowiązany jest podać oferowaną ilość kompletów tonerów. Zamawiający wymaga minimum 3 i maksymalnie 10 kompletów tonerów pozwalających na wydruk min. 10.000 stron (15% pokrycia strony po 5% na kolor zgodnie z normą ISO/IEC 19798 oraz ISO/IEC 19752 dla wydruków kolorowych).

Zamawiający przyzna następujące punkty w kryterium:

- Oferowane 10 kompletów tonerów – 20 pkt.
- Oferowane 9 - 8 kompletów tonerów – 15 pkt.
- Oferowane 7 - 6 kompletów tonerów – 10 pkt.
- Oferowane 5 -4 kompletów tonerów – 5 pkt.
- Oferowane 3 kompletów tonerów – 0 pkt.

**Za najkorzystniejszą zostanie uznana oferta Wykonawcy, który uzyska największą ilość punktów, tj.**

$$C_n = C + T$$

### Zadanie nr 2

Lp.	Nazwa kryterium	Waga w %	Sposób oceny
1.	Cena oferty (C)	100	zgodnie ze wzorem

### Sposób obliczenia punktów w odniesieniu do danego kryterium

a) Kryterium **Cena ofertowa** (maksymalnie Wykonawca może otrzymać 100 pkt.):

$$C = (\text{cena ofertowa minimalna} / \text{cena ofertowa badana}) \times \text{waga kryterium (100)}$$

### Zasady wyboru oferty i zawarcia umowy wykonawczej

Za najkorzystniejszą zostanie uznana oferta Wykonawcy, który uzyska największą ilość punktów za ww. kryterium.

### Pytanie 16

W specyfikacji urządzeń wielofunkcyjnych kolorowych A3-A5 (Zadanie nr 1) zamawiający pisze:

Do każdego urządzenia zestaw min. 3 kpl. tonerów producenta danego urządzenia, pozwalających na wydruk min. 10.000 stron (15% pokrycia strony po 5% na kolor zgodnie z normą ISO/IEC 24711 dla wydruków kolorowych) oraz 3 wymiennych wkładów zszywek (do każdego z urządzeń)

Czy Zamawiający ma na myśli, że każdy komplet tonerów ma pozwolić na wydruk minimum 10.000 stron?

Jeżeli odpowiedź na pytanie powyżej brzmi TAK, czy Zamawiający w związku z tym wyrazi zgodę na dostarczenie „tonerów pozwalających na wydrukowanie minimum 30.000 stron”, co było by tożsame z dostarczeniem trzech kompletów o wydajności 10.000 stron każdy. Takie rozwiązanie nie wpłynęło by na kryterium ilości kompletów, za każdy dodatkowy komplet zamawiający mógłby nadal przyznawać dodatkowe punkty.

W urządzeniach wielofunkcyjnych wyższego segmentu dostępnych na rynku, wydajność tonerów znacznie przekracza 10.000 stron i wynosi 15.000,20.000 a nawet 30.000 stron na komplet.

Wymaganie 3 kompletów tonerów każdy po 10.000 stron faworyzuje dostawców, oferujących urządzenia niższej klasy.

#### **Odpowiedź**

Zamawiający wskazał, że 1kpl. tonerów musi pozwolić na wydruk min. 10.000 stron. Wykonawca może zaoferować tonery pozwalające na wydruk większej ilości stron, jednakże należy zauważyć, iż jednym z kryteriów oceny ofert jest ilość oferowanych kompletów tonerów a nie ilość wydrukowanych stron.

#### **Pytanie 17**

W specyfikacji drukarek laserowych kolorowych A4-A5 (Zadanie nr 2) zamawiający pisze:

Rozmiar max: 450mmx450mmx500mm

Pytanie 1: czy zamawiający może określić w jakiej kolejności podaje wymiary? Czy jest to (wysokość × szerokość × głębokość)?

Pytanie 2: czy zamawiający zaakceptuje urządzenie posiadające wymiary 470mm x 445mm x 560mm (wysokość × szerokość × głębokość)? Zwiększenie maksymalnych rozmiarów urządzeń o kilka centymetrów, co nie ma wpływu na komfort pracy użytkownika, znacząco poprawić konkurencyjność.

Waga: max 25kg

Pytanie 1: czy zamawiający zaakceptuje urządzenie o masie 27.4 kg, jest to tylko o 2.4 kg więcej od masy podanej w specyfikacji. Tak niezauważalna zmiana może znacząco poprawić konkurencyjność.

#### **Odpowiedź**

Podane wymiary to: szerokość × głębokość x wysokość

Zamawiający nie dopuszcza zaoferowania urządzenia o wskazanych w pytaniu wymiarach i wyższej wadze.

#### **Pytanie 18**

W wymaganiach gwarancyjnych i serwisowych, Zamawiający pisze:

Zamawiający nie ponosi żadnych dodatkowych kosztów wynikających z realizacji umowy gwarancyjnej. Niezbędne do prawidłowego działania urządzenia komponenty wymieniane będą nieodpłatnie w ramach świadczenia usługi objętej umową gwarancyjną z uwzględnieniem materiałów eksploatacyjnych.

Prosimy o wyjaśnienie, czy zamawiający oczekuje aby przez cały okres gwarancyjny oferent dostarczał WSZYSTKIE materiały eksploatacyjne łącznie z tonerami, bębniami, pasami transferowymi, piecami, rolkami itd.?

Jeśli tak, prosimy o podanie przebiegów które zamawiający planuje wykonać w czasie trwania gwarancji. Ocena takiej oferty wymaga bardzo dokładnej kalkulacji której nie da się wykonać bez znajomości planowanego przebiegu. Dodatkowo podanie przewidywalnego obciążenia urządzeń wyrównuje szanse oferentów, ponieważ każdy z nich będzie kalkulował ofertę w ten sam sposób. Dodatkowo w przypadku jeśli

zamawiający znacznie drukować znacznie więcej niż podał w założeniach, spowoduje to znaczące straty u dostawcy, w związku z tym postępowanie staje się bardzo ryzykowne. W celu pokrycia kosztów ryzyka, oferenci mogą w znaczący sposób zawyżyć cenę sprzętu, co w praktyce przeniesie się na ilość sprzętu który Zamawiający będzie w stanie zamówić.

#### **Odpowiedź**

Zamawiający oczekuje, aby materiały i części eksploatacyjne takie jak bębny, pasy transferowe, piece, rolki itp. (oprócz tuszy i tonerów) były wymieniane na koszt Wykonawcy w trakcie trwania gwarancji.

Zamawiający w oddzielnym piśmie prześle Wykonawcom średnie miesięczne obciążenie urządzeń.

#### **Pytanie 19**

W wymaganiach gwarancyjnych i serwisowych, Zamawiający pisze:

Czas biegu obowiązkowych przeglądów Sprzętu, o którym mowa w pkt 1, rozpoczyna się od momentu instalacji urządzenia przez uprawnionego przedstawiciela Wykonawcy (dotyczy zadania nr 1).

Prosimy o wyjaśnienie, czy gwarancja na urządzenia z zadania 2 w związku z tym rusza od momentu dostawy?

#### **Odpowiedź**

Patrz odpowiedź na pytanie 5

#### **Pytanie 20**

W specyfikacji drukarek laserowych kolorowych A4-A5 (Zadanie nr 2) zamawiający pisze Rozmiar max: 450mmx450mmx500mm

Czy Zamawiający zaakceptuje urządzenie posiadające wymiary 400mm x 451mm x 460mm (wysokość × szerokość × głębokość)? Urządzenie to jest tylko o 1 mm szersze niż wymaga tego zamawiający.

#### **Odpowiedź**

Zamawiający podtrzymuje zapisy SIWZ.

**Ponadto Zamawiający zgodnie z art. 38 ust. 4 ustawy Pzp, dokonuje modyfikacji zapisów SIWZ w następującym zakresie:**

#### **Modyfikacja 6**

W SIWZ załącznik nr 2 pkt. 1, zarówno w zadaniu nr 1 jak również w zadaniu nr 2 zostaje zmieniony zapis dotyczący minimalnego okresu gwarancji

Było: (min. 24 m-ce)

Jest: (min. 36 m-cy),

#### **Modyfikacja 7**

W SIWZ rozdział XIV zostaje zmieniona norma:

Było ISO/IEC 24711

Jest: ISO/IEC 19798 oraz ISO/IEC 19752

### **Modyfikacja 8**

Ofertę należy złożyć do **dnia 12.07.2018 r. do godz. 10:30** w Biurze Finansów CBA, 02-822 Warszawa, ul. Poleczki 3, w godz. 8.30 – 15.30 (od poniedziałku do piątku z wyłączeniem dni ustawowo wolnych od pracy).

Publiczna sesja otwarcia ofert odbędzie się w siedzibie Zamawiającego w Warszawie przy ul. Poleczki 3, **w dniu 12.07.2018 r. o godz. 11:00.**

Powyższe odpowiedzi i modyfikacje są wiążące dla stron postępowania.

Dyrektor Biura Finansów  
Centralnego Biura Antykorupcyjnego

Daniel Art